

# Generika und Biosimilars in Rabattverträgen und Ausschreibungen

Rechtliche Sicherheit,  
strategische Planung und  
praktische Umsetzung

## DIE THEMEN

- Rechtlicher Rahmen und aktuelle Rechtsprechung zu Arzneimitteln und Biosimilars in Rabattverträgen
- Änderungen durch den Gesetzesentwurf zur Stabilisierung der GKV-Beitragsätze
- Rabattverträge aus Sicht der Krankenkassen und Industrie: Vertragsmodelle, Fristen und Kommunikation
- Haftung bei Lieferengpässen und Bedeutung europäischer Produktionsstandorte
- Monitoring und Nachbereitung von Rabattverträgen

---

## IHRE REFERENT\*INNEN

**Dr. Alexander Csaki**

Bird & Bird LLP, München

**Maren Heusler**

BARMER, Wuppertal

**Ralf Schlautmann**

Sanofi-Aventis Deutschland GmbH, Berlin

**Carolin Janine Pitz**

BARMER, Wuppertal

# Rabattverträge für Arzneimittel

---

## Ziel des Online-Seminars

Dieses Seminar vermittelt Ihnen ein fundiertes Verständnis der rechtlichen Rahmenbedingungen, aktuellen Entwicklungen und strategischen Gestaltungsmöglichkeiten im Umfeld von Rabattverträgen und Ausschreibungen für Generika und Biosimilars. Sie erhalten einen klar strukturierten Überblick über gesetzliche Anforderungen, Ausschreibungsverfahren sowie praxisbewährte Verhandlungs- und Vertragsstrategien. Ziel ist es, Sie dabei zu unterstützen, zukünftige Ausschreibungen rechtssicher, effizient und strategisch vorbereitet zu begleiten.

Interessent\*innen ohne Vorkenntnisse zu Rabattverträgen für Arzneimittel empfehlen wir zunächst die Absolvierung des e-Learnings "Rabattverträge für Arzneimittel: Rechtliche Grundlagen für Einsteiger\*innen". Bei Buchung des Seminars zusammen mit dem e-Learning erhalten Sie beim Buchungsprozess Vorzugskonditionen.

---

## Wer sollte teilnehmen?

Das Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus der pharmazeutischen Industrie sowie von Krankenkassen welche mit Ausschreibungen oder Rabattverträgen betraut sind.

Interessent\*innen ohne Vorkenntnisse zu Rabattverträgen für Arzneimittel empfehlen wir zunächst die Absolvierung des e-Learnings "Rabattverträge für Arzneimittel: Rechtliche Grundlagen für Einsteiger\*innen". Bei Buchung des Seminars zusammen mit dem e-Learning erhalten Sie beim Buchungsprozess Vorzugskonditionen.

## IHRE REFERENT\*INNEN

### Dr. Alexander Csaki

Bird & Bird LLP, München  
Fachanwalt für Vergaberecht und Partner

### Ralf Schlautmann

Sanofi-Aventis Deutschland GmbH, Berlin  
Director Payer Strategy & Relationship Management

### Maren Heusler

BARMER, Wuppertal  
Apothekerin, Fachbereich Arzneimittel

### Carolyn Janine Pitz

BARMER, Wuppertal  
Key-Account-Managerin, Fachbereich Arzneimittel

---

## Ihr Nutzen

Durch die Teilnahme am Seminar...

- lernen Sie die Besonderheiten der verschiedenen Verfahrensarten kennen und vermeiden Sie typische Fehler bei der Angebotsabgabe.
- können Sie besser einschätzen, wann sich eine Beteiligung lohnt.
- lernen Sie Besonderheiten von Biosimilars gegenüber Generika zu bewerten und in Ausschreibungen zu berücksichtigen.
- profitieren Sie von praxisnahen Fallbeispielen und bewährten Strategien für die Vertragsgestaltung.
- vertiefen Sie Ihr Wissen über die Abwicklung und das Monitoring von Verträgen sowie die Kommunikation mit Krankenkassen.

## **Gesetzliche Regelungen für Arzneimittel-Rabattverträge und Biosimilars in Ausschreibungen**

Dr. Alexander Csaki

- Wichtige gesetzliche Änderungen und deren Auswirkungen auf das Management von Rabattverträgen
- Besonderheiten von Biosimilars im Vergleich zu Generika und aktuelle rechtliche Einordnung
- Geplante Neuregelungen im Rahmen des GKV Beitragssatzstabilisierungsgesetzes

## **Verfahrensarten und Besonderheiten bei der Ausschreibung von Rabattverträgen**

Dr. Alexander Csaki

- Verschiedene Verfahren der Ausschreibung: Offenes Verfahren, Selektivverträge und Verhandlungen
- Betrachtung von Rechtsfragen und praktischen Aspekten der Ausschreibung

## **Fortsetzung: Verfahren zur Vertragsgestaltung und Strategien der Rabattverträge**

Dr. Alexander Csaki

- Effektive Verhandlungsstrategien bei Rabattverträgen
- Innovative Vertragsgestaltungsansätze und die Rolle von Nachhaltigkeit und Qualität in der Ausschreibung

## **Rabattvertragsstrategien aus Perspektive der Industrie**

Ralf Schlautmann

- Rahmenbedingungen und neue Steuerungsinstrumente
- Spannungsfelder zwischen Wirtschaftlichkeit, Liefersicherheit und Versorgungsauftrag
- Strategische Vorbereitung und Angebotskalkulation (inkl. dynamischem Herstellerabschlag und Ausgabenbegrenzungen)
- Liefersicherheit, Risiken und Abwicklung nach Zuschlag
- Kommunikation und Zusammenarbeit in funktionsübergreifenden Teams
- Fehler bei der Angebotsabgabe vermeiden
- Innovative Vertragsmodelle
- Nachbereitung: Monitoring und Lessons Learned

## **Rabattverträge aus Sicht der Krankenkasse: Herausforderungen und Chancen**

Maren Heusler, Carolin Janine Pitz

- Stellenwert Rabattverträge aus Kassensicht
- Vertragsmodelle bei der BARMER
- Biosimilars in künftigen Ausschreibungen
- Auftragsbekanntmachung, Fristsetzung und Zuschlagserteilung
- Kommunikation Apotheke, Großhändler\*innen, Ärzt\*innen
- Verhandlungen - Akteure und Ablauf

# Generika und Biosimilars in Rabattverträgen und

## ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de  
www.forum-institut.de  
Webcode 26092200

Tel. +49 6221 500-500  
Fax +49 6221 500-555



## ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Arzneimittel-Rabattverträge für Praktiker\*innen
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Tel./Fax

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/-in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

### Termin:

Mittwoch, 30. September 2026 - online  
von 09.00 - 17.00 Uhr  
Einwahl ab 30 Min. vor Beginn möglich

### Gebühr:

€ 1.290,00 (+ gesetzl. MwSt.)  
Die Gebühr beinhaltet eine Dokumentation und ein Zertifikat zum Download, den Zugang zum Learning Space sowie technische Betreuung einschließlich PreMeeting.

### So funktionieren unsere Online-Veranstaltungen

- Unsere Online-Veranstaltungen finden live und interaktiv im Learning Space statt. Dort finden Sie ebenfalls sämtliche Unterlagen, das Programm und die Liste der Teilnehmenden.
- Zugang zum Learning Space erhalten Sie mit Ihrem Account für das Kundenportal.
- Das Gratis PreMeeting bereitet Sie optimal vor, um eventuelle technische Hürden vorab auszuräumen.
- Eine durchgehende Betreuung während der Online-Veranstaltung garantiert ein optimales Weiterbildungserlebnis.
- Wir garantieren höchste Qualität nach ISO 9001 und ISO 21001.

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.06.2024), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.

## IHRE ANSPRECHPARTNERIN



**Leila Dörfler**  
Teamleiterin Pharma & Healthcare  
Tel. +49 6221 500-695  
[l.doerfler@forum-institut.de](mailto:l.doerfler@forum-institut.de)

