

Rahmenvereinbarungen

Flexibel, wirtschaftlich und rechtssicher beschaffen

So nutzen Sie
die Vorteile von
Rahmenvereinbarungen
effektiv und
rechtssicher!

DIE THEMEN

- Rahmenvereinbarungen strategisch richtig nutzen
- Verhandlungsverfahren optimal gestalten
- Vertragsgestaltung ohne Fallstricke
- Mini-Wettbewerbe und Kaskaden richtig steuern
- Anpassungsmöglichkeiten und strategische Preismodelle
- Nachhaltige und wirtschaftliche Beschaffung kombinieren

IHRE REFERENT*INNEN



Dr. Christian Teuber
Rechtsanwalt und Partner,
Fachanwalt für Vergaberecht,
Baker Tilly
Rechtsanwalts-gesellschaft mbH,
Dortmund



Katrin Dietrich
Rechtsanwältin
(Syndikusrechtsanwältin), Local
Head of Legal, Iqony GmbH,
Saarbrücken

Rahmenvereinbarungen

Ziel des Seminars

Rahmenvereinbarungen schaffen Tempo, Flexibilität und Planungssicherheit - vorausgesetzt, sie sind vergaberechtlich sauber konzipiert und konsequent gesteuert. In diesem Seminar lernen Sie anhand aktueller Rechtsprechung und praxisnaher Fallbeispiele, wann Rahmenvereinbarungen, Mini-Wettbewerbe und Kaskaden den größten Mehrwert bieten. Sie erhalten klare Orientierung für die rechtliche Einordnung, die strategische Ausgestaltung sowie die effiziente Umsetzung - damit Sie Prozesse verschlanken, Risiken reduzieren und Beschaffung spürbar wirksamer organisieren.

Teilnehmerkreis

Das Seminar richtet sich an Vergabeverantwortliche öffentlicher Auftraggebender sowie an Führungskräfte aus Vergabe und Beschaffung. Angesprochen sind ebenso Einkaufsstellen von Sektorenauftraggebern sowie Bieterunternehmen, die sich in Verhandlungsverfahren und Rahmenverträgen rechtssicher und strategisch bewegen möchten.

Sonderkonditionen Behörden und Kommunen:

Unmittelbare Bundes- und Landesbehörden sowie Kommunen und Landkreise erhalten einen Nachlass auf die o.g. Gebühren von € 200,-, wenn hierauf bei der Anmeldung hingewiesen wird. Eine nachträgliche Berücksichtigung ist leider nicht möglich.

IHRE REFERENT*INNEN



Dr. Christian Teuber

Rechtsanwalt und Partner,
Fachanwalt für Vergaberecht,
Baker Tilly
Rechtsanwaltsgesellschaft mbH,
Dortmund

Dr. Christian Teuber ist Partner bei Baker Tilly und einer der führenden Experten im Vergaberecht. Seit fast 20 Jahren begleitet er komplexe Beschaffungsvorhaben, insbesondere für öffentliche Auftraggeber und Sektorenauftraggeber. Als Leiter der Service Line Vergaberecht entwickelt er rechtssichere und wirtschaftlich tragfähige Lösungen - von der strategischen Ausgestaltung bis zur erfolgreichen Umsetzung. Seine umfassende Erfahrung in der Betreuung von EU-Ausschreibungen, kombiniert mit tiefgehender Kenntnis der aktuellen Rechtsprechung, macht ihn zu einem gefragten Berater und Speaker. Mit seinem praxisnahen Ansatz sorgt er für Klarheit in komplexen Vergabeverfahren, optimiert Beschaffungsprozesse und minimiert rechtliche Risiken.



Katrin Dietrich

Rechtsanwältin
(Syndikusrechtsanwältin), Local
Head of Legal, Iqony GmbH,
Saarbrücken

Frau Katrin Dietrich ist Local Head of Legal der Iqony GmbH in Saarbrücken. Sie ist in dem Energieunternehmen u.a. für das Vergaberecht zuständig. Zuvor hat sie 20 Jahre bei der MVV Energie AG die vergaberechtliche Beratung für den gesamten MVV-Konzern verantwortet und MitarbeiterInnen im Vergaberecht geschult. Vor dieser Tätigkeit war Frau Dietrich 4 Jahre bei der BASF Schwarzheide GmbH und BASF SE als Rechtsanwältin tätig. Frau Dietrich hat umfassende praktische vergaberechtliche Erfahrungen aus dem Blickwinkel eines Auftraggebers einerseits und eines Bieters andererseits. Sie ist Bearbeiterin der 2. Auflagen der Kommentare Greb/Müller, Sektorenvergaberecht und Müller-Wrede, Sektorenverordnung. Sie referiert seit vielen Jahren auf verschiedenen Fachveranstaltungen zum Vergaberecht.

Und das erwartet Sie...

Rechtliche Einordnung von Rahmenvereinbarungen

Rahmenvereinbarungen strategisch richtig einsetzen

Flexibilität sichern und vergaberechtliche Spielräume ausschöpfen

Mindest- und Höchstmengen rechtssicher festlegen

- Typische Fehler vermeiden
- Planungssicherheit erhöhen
- Aktuelle Rechtsprechung beachten

Vertragsgestaltung ohne Fallstricke

- Klare Strukturen schaffen
- Risiken minimieren
- Nachträge verhindern

Mini-Wettbewerbe und Kaskaden optimal steuern

- Wettbewerbsprinzip wahren
- Vergabeverfahren rechtssicher gestalten

Marktdynamik und Preisentwicklungen berücksichtigen

- Anpassungsmöglichkeiten nutzen
- Strategische Preismodelle entwickeln

Vergaberechtliche Anforderungen an Rahmenvereinbarungen

- Bekanntmachungspflichten
- Preiswertung
- Missbrauchsverbot gezielt managen

Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit kombinieren

- ESG-Kriterien in Rahmenvereinbarungen integrieren und rechtssicher umsetzen

Rahmenvereinbarungen in der IT-Beschaffung

- EVB-IT Neuerungen gezielt einsetzen
- IT-spezifische Vergabestrategien entwickeln

Direkte Umsetzung in die Praxis

- Fallstudien
- Aktuelle Rechtsprechung
- Best Practices für eine erfolgreiche Anwendung

Rahmenvereinbarungen

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 26097131

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555



ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Rahmenvereinbarungen
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
- per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Termin:

Mittwoch, 23. September 2026 - online
von 9:00 Uhr bis 17:00 Uhr

Gebühr:

€ 1.280,00 (+ gesetzl. MwSt.)
Die Veranstaltungsgebühr beinhaltet eine Dokumentation, ein Zertifikat zum Downloaden sowie den Zugang zum Learning Space.

€ 200,00 Rabatt für Behörden und Kommunen mit Hinweis bei Anmeldung

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

So funktionieren unsere Online-Veranstaltungen

- Unsere Online-Veranstaltungen finden live und interaktiv im Learning Space statt. Dort finden Sie ebenfalls sämtliche Unterlagen, das Programm und die Liste der Teilnehmenden.
- Zugang zum Learning Space erhalten Sie mit Ihrem Account für das Kundenportal.
- Das Gratis PreMeeting bereitet Sie optimal vor, um eventuelle technische Hürden vorab auszuräumen.
- Eine durchgehende Betreuung während der Online-Veranstaltung garantiert ein optimales Weiterbildungserlebnis.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.06.2024), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHRE ANSPRECHPARTNERIN



Linda Karrasch
Konferenzmanagerin
Tel. +49 6221 500-745
l.karrasch@forum-institut.de

