

Klinisches Projektmanagement: Kostenbewertung, Angebotsbeurteilung, erfolgreiche Verhandlung

Proposals in klinischen Prüfungen lesen und Kosten verargumentieren

DIE THEMEN

- Kostenkomponenten in klinischen Prüfungen:
Wie sollten diese gewichtet werden?
- Beurteilung eines CRO-Angebots: Wie und was lese ich aus Proposals?
- Kostenoptimierung ohne Qualitätsverlust: (Wie) Kann dies gehen?
- Nachverhandlungen von Angeboten:
Wie verargumentiere ich meinen Standpunkt?

IHRE REFERENTIN



Denise Lee

Vice President of Clinical Operations,
Heidelberg Pharma AG,
München

Denise Lee ist eine leidenschaftliche Biopharmaexpertin mit 26 Jahren internationaler Berufserfahrung, davon 2 Jahre als Geschäftsführerin und strategische Leiterin einer Clinical Research Organization (CRO), über 17 Jahre in der Klinischen Forschung und 5 Jahre als Klinikerin.

Als Verantwortliche für die unternehmensweite Transformation und Geschäftsentwicklung, Qualitätsmanagement und Compliance hat sie zudem die Digitalisierung und strategische Entwicklung für verbesserte klinische Forschungsdienstleistungen vorangetrieben. Ihr Ziel ist es, durch ethische und nachhaltige Klinische Forschung zu einer besseren Gesundheit für Patienten beizutragen.

Kostenbewertung, Angebotsbeurteilung, erfolgreiche Verhandlung

Ziel des Webcasts

Sie möchten Ihre Kenntnisse im Projektmanagement klinischer Prüfungen speziell zur Thematik Beurteilungen von Leistungsangeboten vertiefen, um in Ihrer Arbeit noch sicherer zu werden?

Dann profitieren Sie von diesem aufgezeichneten Webcast inkl. Übungen, denn er hilft Ihnen dabei, Angebote/Proposals, welche im Rahmen klinischer Studien erstellt werden, besser zu verstehen und zu bewerten.

- Wie liest man Angebote richtig?
- Wie prüft man auf Plausibilität?
- Und wie argumentiert man bei Verhandlungen und Nachverhandlungen sicher?

Holen Sie sich Tipps von einer langjährigen Expertin im internationalen Projektmanagement klinischer Prüfungen und festigen Sie das im Webcast Gehörte in anschließenden interaktiven Elementen.

Teilnehmerkreis

Dieser aufgezeichnete Webcast richtet sich an (Junior-)Projektmanager*innen, welche bereits einige Zeit im Projektmanagement klinischer Prüfungen arbeiten und ihren Wissensstand bzw. ihre Fähigkeiten hinsichtlich der spezifischen Thematik Kostenangebote/Proposals in klinischen Prüfungen weiter ausbauen möchten. Grundkenntnisse und erste Erfahrungen im klinischen Projektmanagement werden für diese Weiterbildung vorausgesetzt.

Die Inhalte im Überblick

Kostenbewertung, Angebotsbeurteilung, erfolgreiche Verhandlung

Denise Lee

- Die Kostenkomponenten in klinischen Studien und deren Gewichtung
- Kriterien für die Beurteilung eines CRO-Angebots (Qualität, Zeitpläne, Erfahrung)
- Best Practices für die Entwicklung eines umfassenden Bewertungsrahmens
- Effektive Strategien zur Kostenoptimierung ohne Qualitätsverlust
- Nachverhandlungen von Angeboten

MEHR INFORMATIONEN

www.forum-institut.de
Webcode 26 122 146
service@forum-institut.de
Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555

Gebühr:

Die Gebühr beträgt € 590,00 (+ gesetzl. MwSt.) und beinhaltet den Zugang zum aufgezeichneten Webcast inkl. interaktiver Elemente sowie Unterlagen zum Download. Der Webcast ist 90 Tage verfügbar.



AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.06.2024), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHR KONTAKT



Unser Team für Ihre Fragen:

Regine Görner & Dr. Verena Klüver
Tel. +49 6221 500-640 bzw. -605
r.goerner@forum-institut.de
v.kluever@forum-institut.de