



# e-Learning: Rabattverträge für Arzneimittel: Rechtliche Grundlagen für Einsteiger\*innen

## DIE THEMEN

- Funktionsweise eines Rabattvertrags
- Vergaberechtliche und sozialrechtliche Grundlagen
- Klassisches Vergabeverfahren vs. Open-House-Verfahren
- Ein-Partner-Modell vs. Drei-Partner Modell
- (Spezielle) Ausschreibungsmodelle verschiedener Krankenkassen
- Schwierigkeiten kurz vor und kurz nach dem Zuschlag

## IHR REFERENT



### **Dr. Alexander Csaki**

Bird & Bird LLP, München  
Fachanwalt für Vergaberecht und Partner

Dr. Alexander Csaki ist seit August 2007 für Bird & Bird als Rechtsanwalt tätig. Er gehört der Praxisgruppe Öffentliches Wirtschaftsrecht an und ist Mitglied der internationalen Sektorengruppe Healthcare.

Dr. Alexander Csaki ist bestens mit den Herausforderungen und aktuellen Entwicklungen im Öffentlichen Wirtschaftsrecht betraut und betreut Mandanten schwerpunktmäßig in Fragen des Vergabe-, Sozial-, Gesundheits- und Europarechts.

# Rabattverträge für Arzneimittel

---

## Ziel des e-Learnings

Im Rahmen des e-Learnings erhalten Sie einen Überblick zu allen relevanten rechtlichen Grundlagen für Rabattverträge für Arzneimittel. Sie erfahren dabei nicht nur wie Rabattverträge funktionieren, sondern erhalten auch einen Einblick in Vor- und Nachteile verschiedener Ausschreibungsmodelle. Weiterhin erfahren Sie, welche Möglichkeiten Sie bei Problemen vor und nach Erhalt des Zuschlags haben.

Die Teilnahme am e-Learning empfiehlt sich besonders für Neueinsteiger\*innen in Rabattvertragsprozessen. Die Bearbeitungsdauer liegt bei ca. 3 Zeitstunden.

Das e-Learning wurde im September 2025 überarbeitet.

---

## Wer sollte teilnehmen?

Das e-Learning richtet sich an Mitarbeiter\*innen aus pharmazeutischen Unternehmen und Krankenkassen, die (zukünftig) in den Rabattvertragsprozess involviert sind. Insbesondere Mitarbeiter\*innen aus folgenden Abteilungen profitieren von der Teilnahme:

- Gesundheitspolitik/Market Access
- Marketing/Vertrieb
- Finance/Controlling
- Ausschreibung/Vergabe
- Recht/Vertragsgestaltung

## IHR REFERENT



### Dr. Alexander Csaki

Bird & Bird LLP, München  
Fachanwalt für Vergaberecht  
und Partner

---

## Das Prinzip

Das e-Learning "Rabattverträge für Arzneimittel: Rechtliche Grundlagen für Einsteiger\*innen" setzt sich aus 4 didaktisch aufbereiteten Lernmodulen zusammen. Die Lernmodule enthalten Videos, in denen Ihnen der Experte Dr. Alexander Csaki erklärt, was Sie zum Thema wissen müssen. Die dazugehörigen Präsentationsunterlagen können Sie downloaden. Die Lernmodule enden jeweils mit einer Lernerfolgskontrolle.

Haben Sie alle Module bearbeitet und die Lernerfolgskontrollen erfolgreich abgeschlossen, wird Ihnen ein qualifizierendes Zertifikat\* ausgestellt, welches Sie direkt bequem ausdrucken können.

\*Das Zertifikat / Die Lernkontrollen werden auf Grundlage eines automatisierten nicht-individuellen Multiple-Choice-Tests erstellt.

# Rechtliche Grundlagen für Einsteiger\*innen

---

## Ihre Lernmodule im Überblick

### Modul 1: Gesetzliche Rahmenbedingungen für Rabattverträge

- Vergaberechtliche Grundlagen
- Sozialrechtliche Grundlagen
- Vertragsrechtliche Grundlagen - Funktionsweise eines Rabattvertrags

### Modul 2: Ausschreibungsverpflichtung

- Grundsatz: Ausschreibungsverpflichtung
- Klassisches Vergabeverfahren vs. Open-House-Verfahren
- Ein-Partner-Modell vs. Drei-Partner Modell

### Modul 3: Ausschreibungsmodelle verschiedener Krankenkassen

- Verhandlungsverträge: Möglichkeiten und Grenzen
- Patentgeschützte Arzneimittel
- Wirtstoffübergreifende Rabattverträge

### Modul 4: Probleme kurz vor und kurz nach dem Zuschlag

- Vorabinformationen nach §134 GWB
- Rechtsschutzmöglichkeiten gegen Vorabentscheidung
- Typische Problemstellung nach Zuschlag: Lieferschwierigkeiten

# e-Learning: Rabattverträge für Arzneimittel

## ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de  
www.forum-institut.de  
Webcode 26 122246

Tel. +49 6221 500-500  
Fax +49 6221 500-555



## ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- e-Learning: Rabattverträge für Arzneimittel:  
Rechtliche Grundlagen für Einsteiger\*innen
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir  
Informationen zu Veranstaltungen  
 per E-Mail  per Telefon übermitteln darf.  
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Tel./Fax

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/-in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

### Gebühr:

Ihr persönlicher Einzelaccount kostet € 390,00 (+ gesetzl. MwSt.) für eine 3-monatige Nutzung. Innerhalb dieser Zeit können Sie die Module so oft Sie möchten bearbeiten. Am Ende erhalten Sie ein personalisiertes, qualifizierendes Zertifikat. Das Zertifikat/Die Lernkontrollen werden auf Grundlage eines automatisierten nicht-individuellen Multiple-Choice-Tests erstellt.

Für mehrere User bzw. abteilungsübergreifende e-Learnings existieren attraktive Rabattkonditionen. Bitte sprechen Sie uns an.

**Testen Sie die DEMO-Versionen unserer e-Learnings gratis und verschaffen Sie sich einen Einblick in unsere Lernwelt unter [www.forum-institut.de/elearning!](http://www.forum-institut.de/elearning!)**

## AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.06.2024), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.



## IHRE ANSPRECHPARTNERIN



**Leila Dörfler**  
Teamleiterin Pharma & Healthcare  
Tel. +49 6221 500-695  
[l.doerfler@forum-institut.de](mailto:l.doerfler@forum-institut.de)